



WERKEN voor WERK

Presentatie: Elevator Pitch

Nieuwe BAAN

Ander werk krijg je niet op een
presenteerblaadje. Je hebt nodig:

- Positieve uitstraling
- Contacten
- Durf / zelfvertrouwen



Elevator Pitch

Vertel eens wat over jezelf bij:

- Netwerken
- Telefoon
- Sollicitatiegesprek



Elevator Pitch is...

Opening	(Sterke opening)
Aandacht	(Interesse, 'kietelen')
Boodschap	(Verlangen/Desire)
Afronding	(Actie)
Vervolg !!	(Visitekaartje, afspraak)

Elevator Pitch is...

- ❖ Presenteren
- ❖ Communiceren
- ❖ Personal branding
 - Aandacht vangen
 - Interesse opwekken
 - In herinnering blijven



Dus vertel...

- Wie je bent / wat je doet
- Wat je te bieden hebt (oplossing)
- Wat je toevoegt (voordelen)
- Wat je zoekt

EN...

Personal Branding

P
I
T
C
H

los een **probleem** op

creëer **impact**

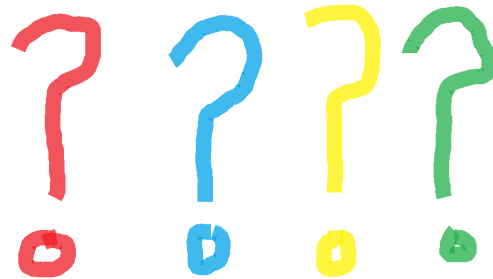
houd je aan de **tijd**

zorg voor **chemie**

gebruik **heldere taal**

Stel jezelf keer op keer de vraag:

WAT WIL JE BEREIKEN?



Elevator Pitch

Vertel eens wat over jezelf bij:

- Netwerken
- Telefoon
- Sollicitatiegesprek
- LinkedIn (samenvatting)



*De inhoud van een pitch is volledig
afhankelijk van de functie en
situatie.*

De structuur blijft echter hetzelfde!

Een goed begin

- Welke taken heb je in het werk wat je zoekt
- Welke kwaliteiten / talenten *heb jij* die daarbij aansluiten
- Richt je op de taken die *voor jou* een functie leuk / uitdagend maken
- Waarvoor moeten ze *jou* hebben?

Do's

- Altijd de ik-vorm
- Krachtige en positieve woorden
- Wees eerlijk
- Laat je passie zien
- Wissel stemvolume af
- Altijd afronden met een actie: Ik bel u volgende week .../ Zullen we na afloop ...

Don'ts

- Zwakke en negatieve woorden
- Verkleinwoorden
- Negatief over vorige werkgever(s)/anderen
- Opsomming competenties
- Ik omschrijf mijzelf als ...
- Wat je NIET wilt
- Vakjargon (wanneer dit moeilijk te begrijpen is voor buitenstaanders)

Een goede pitch is:

- Focus
- Daadkrachtig en kernachtig
- Kort en bondig
- Relevant
- Toont jouw toegevoegde waarde
Welke behoefte of probleem van de werkgever los jij op (interesse wekken)

Feedback & vragen



Hartelijk dank voor uw aandacht!

Contact



Trainer:	Hanne Joustra	hb.joustra@xs4all.nl
Contact Organisatie:	Maartje Kroon	06 44400445
	Ronald Bijl	06 53547480

Workshops en events worden gepubliceerd via



en

Onze website: www.werkenvoorwerk.nl